



Offre d'emploi

TECHNICO COMMERCIAL SEDENTAIRE (H/F) EN CONVERSION D'ENERGIE

en CDI à CHOLET (49)

ENTREPRISE

KOHLER conçoit et réalise des ensembles électriques et des automatismes de distribution d'énergie et de contrôle commande pour l'industrie. Nous sommes structurés pour apporter des solutions complètes et innovantes aux attentes de nos clients.

L'appartenance au Groupe familial international américain **KOHLER Co** nous confère une solidité financière se traduisant notamment en termes d'investissement dans l'innovation.

►► D'OU VENEZ-VOUS ?

Vous évoluez au sein d'un bureau d'études électriques chez un installateur ou chez un constructeur de tableaux électriques et vous avez quelques années d'expérience dans le domaine de la distribution électrique (junior ou sénior)

►► VOTRE SOUHAIT DE CARRIERE ? :

Vous souhaitez évoluer vers un poste avec une approche technique et commerciale, vous serez en relation avec les clients, les responsables marchés et le bureau d'études pour établir les offres techniques et commerciales de nos équipements.

Suivant vos attentes et vos projets, ce poste vous permettra d'évoluer comme Chargé d'affaires, Chef de projet ou Technico-Commercial.

►► AVEC QUI VOUS ALLEZ TRAVAILLER ? :

Vous êtes rattaché au Service Avant-Projet dépendant du Service Commercial dans une équipe composée de 8 personnes, vous permettant ainsi d'acquérir les connaissances sur nos équipements mais également d'être accompagné techniquement. Vous communiquez quotidiennement avec les responsables marchés et les clients. Parce que vous aimez améliorer les projets, vous êtes également proches des fournisseurs pour capter les innovations et les tendances.

►► VOTRE MISSION

Au sein de l'équipe avant-projets et en lien avec les responsables marchés, vous aurez pour principales missions :

- Prise en charge d'un projet client : analyse des cahiers des charges, échanges avec le client et le maître d'œuvre
- Réalisation des offres techniques et commerciales en étant force de proposition pour des optimisations et des solutions techniques.
- Soutenance de votre offre technique
- Déplacement ponctuel sur site avec les responsables de marché
- Relation avec les fournisseurs d'appareillage et veille technologique,
- Outils mis à disposition (QuickDevis)

►► ÉLEMENTS SOCIAUX

Type de contrat :

CDI - Convention métallurgie - 39h/Semaine

Salaire :

28 à 38k€/an salaire brut, selon expérience

Avantages :

- Horaires flexibles, 21 jours de RTT
- Possibilité de 2 jours par semaine de télétravail
- Mutuelle, Intéressement / Participation,
- Compte Epargne Temps

Rejoignez-nous



SOREEL SAS - 18 rue de la Courbe - Le Cormier - BP 50426 - Cholet - 49100 - France et Ce

Tél. : +33 (0)2 41 64 52 00 - E-mail : recrutement@kohler.com

KOHLER-SOREEL.COM